

## Meine BIG FIVE

Was macht mich aus? Wer bin ich? Wofür stehe ich? Was sind meine Stärken? Woran erkennen mich andere?



Geht es Ihnen auch manchmal so, dass Sie angesprochen werden und jemand fragt Sie nach dem, was Sie machen, oder weshalb es gerade Sie sein sollen, mit dem ein Unternehmen ein Geschäft abschließen soll?

In diesem Seminar lernen Sie Ihre eigenen Werte und Stärken kennen, auch die, von denen Sie noch gar nicht wussten, dass Sie sie haben.

Schauen Sie jetzt direkt auf ihre Uhr und nehmen Sie sich die Zeit, sich selbst zu erklären, was Sie ausmacht. Ihr Gegenüber soll nach 50 Sekunden ganz genau wissen, was Sie tun und welche Vorzüge Ihr Gegenüber hat, wenn er mit Ihnen zusammenarbeitet.

Nach dem Seminar werden Sie in der Lage sein, in weniger als 50 Sekunden Ihrem Gegenüber sich, Ihre Geschäftsidee oder Ihr Produkt klar und eindeutig zu präsentieren. Der Elevator Pitch (Verkaufsgespräch im Fahrstuhl) ist für Sie kein Thema mehr.

Das Seminar fängt um 9 Uhr an und endet gegen 17 Uhr.

Der Kostenbeitrag beträgt 250 € zzgl. MwSt und beinhaltet Getränke, Pausensnacks, Teilnehmerunterlagen und eine Teilnahmebescheinigung.

Anmeldung unter [info@dreier-coaching.de](mailto:info@dreier-coaching.de) bzw. 0170-4108715